ДОКУМЕНТ ПОДПИСАН ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСЬЮ
Сведения о сертификате ЭП
Сертификат: 4187300118CCB3606C1AF1554B071263
Владелец: Бабин Владислав Николаевич
Действителен: с 08.12.2025 г. по 03.03.2027 г.

ФГБОУ ВО Университет биотехнологий

Кафедра управления и отраслевой экономики

Рег. № РН. 04-03 0,3

«20» 01 2026г.

УТВЕРЖДАЮ:
Декан факультета экономики и управления
Коваль С.В.
(фио)
(подпись)

ФГОС 2020 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Б1.О.03 Международные экономические отношения
Шифр и наименование дисциплины

38.04.01 Экономика
Код и наименование направления подготовки

Финансовый менеджмент в условиях цифровизации
Направленность (профиль)

Курс: 1/1

Семестр: 2/2

Факультет экономики и управления

очная/заочная
очная, заочная, очно-заочная

Объем дисциплины (модуля)

Вид занятий	Объем занятий [зачетных ед./часов]			Семестр
	очная	**заочная**	**очно-заочная**	
Общая трудоемкость по учебному плану	5/180	5/180		2/2
В том числе,				
Контактная работа	56	22		
Занятия лекционного типа	18	8		
Занятия семинарского типа	38	14		
Самостоятельная работа, всего	124	158		
В том числе:				
Курсовой проект / курсовая работа				
Контрольная работа / реферат / РГР	Р	Р		2/2
Форма контроля экзамен / зачет / зачет с оценкой	Э	Э		2/2

Новосибирск 2026

Рабочая программа составлена на основании требований Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования магистратура по направлению 38.04.01 Экономика, утвержденного приказом Минобрнауки России от 11.08.2020 № 939.

Программу разработал(и):

доцент кафедры управления и отраслевой экономики, канд.экон.наук, доцент		Ожогова О. В.
(должность)	подпись	ФИО

1 Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), соотнесенные с результатами освоения образовательной программы

Дисциплина «Международные экономические отношения» в соответствии с требованиями ФГОС ВО направлена на формирование следующих компетенций: УК-5, ОПК-2.

Таблица 1. Связь результатов обучения с приобретаемыми компетенциями

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Запланированные результаты обучения
УК-5. Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия.	ИУК-5.1. Формирует идентификацию собственной личности по принадлежности к различным социальным группам.	Знать: этапы переговорного процесса и основные виды когнитивных искажений Уметь: распознавать манипуляции и тактики оппонента, а также конструктивно работать с возражениями и конфликтами в международных переговорах. Владеть: навыками межкультурного взаимодействия.
	ИУК-5.2. Учитывает при социальном и профессиональном общении историческое наследие и социокультурные традиции различных социальных групп, этносов и конфессий, включая мировые религии, философские и этические учения.	Знать: культурные коды и ценности китайских бизнес-партнеров, а также уметь адаптировать тактику переговоров под логику Гуаньси, выстраивая долгосрочные доверительные отношения и избегая типичных ошибок. Уметь: учитывать при взаимодействии особенности и традиции разных этносов. Владеть: навыками использования знаний об особенностях и традициях стран при подготовке и проведении переговоров, сделок.
	ИУК-5.3. Обеспечивает возможность рассмотрения межкультурного взаимодействия и формирование мультикультурных практик на основе исторического опыта их развития.	Знать особенности «индийского ритма» и логику принятия решений в индийской деловой среде, а также уметь находить неочевидные возможности для сделки в условиях жесткой конкуренции Уметь: осуществлять межкультурное взаимодействие с учетом исторического опыта развития страны. Владеть: навыками осуществления межкультурного взаимодействия.
	ИУК-5.4. Придерживается принципов недискриминационного взаимодействия при личном и массовом общении в целях	Знать национальные особенности коммуникации в Саудовской Аравии, Турции и Иране. Уметь: выстраивать переговорный процесс, избегая культурных ошибок. Владеть: навыками недискриминационного взаимодействия при общении.

	выполнения профессиональных задач и усиления социально-экономической интеграции.	
ПК-2. Способен осуществлять отбор поставщиков финансовых услуг в соответствии с выделенными критериями.	ИПК-2.1. Разрабатывает критерии отбора поставщиков финансовых услуг. ИПК-2.2. Определяет перечень поставщиков финансовых услуг, оценивает эффективность взаимодействия с ними.	Знать; закономерности и тенденции развития международных экономических отношений, в том числе место и роль России; отечественные и зарубежные источники информации для анализа деятельности международных экономических организаций и региональных объединений. Уметь: выявлять проблемы экономического характера в деятельности субъектов международных экономических отношений, предлагать способы их решения с учетом критериев социально-экономической эффективности, оценки рисков и возможных социально-экономических последствий; Владеть: навыками сбора и анализа информации экономического развития стран и субъектов мирового хозяйства для принятия проектных решений. Знать: технологические основы, разновидности, направления использования цифровых технологий в сфере внешней торговли (в том числе технологии блокчейн и искусственного интеллекта). Уметь использовать цифровые инструменты торгового финансирования (цифровой факторинг, цифровые аккредитивы и др.) в сфере внешней торговли. Владеть: знаниями о системе и методах расчета основных показателей международных экономических отношений, применяет и интерпретирует их с целью оценки деятельности субъектов международных экономических отношений

2. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Дисциплина «Международные экономические отношения» относится к обязательной части.

Данная дисциплина опирается на курсы дисциплин: «Современные финансовые рынки», «Социально-экономическая статистика».

3. Содержание дисциплины (модуля)

Распределение часов по темам и видам занятий представляется в таблице 2 по каждой форме обучения.

Таблица 2. Очная форма

№ п/п	Наименование разделов и тем	Количество часов				
		Лекции, (Л)	Практические занятия, (ПЗ)	Самостоятельная Работа (СР)	Всего по теме	Формируемые компетенции
1	2	3	4	5	6	7
Семестр 2						
1.	Теоретические основы международных экономических отношений.	2	4	50	56	УК-5 ОПК-2
2	Цифровые инструменты во внешней торговле	2	5	50	57	ОПК-2
3	Современные подходы к проведению международных переговоров	4	5	40	49	УК-5
	Подготовка и написание реферата			9	9	УК-5 ОПК-2
	Подготовка к экзамену			9	9	УК-5 ОПК-2
	Итого	8	14	158	180	

Заочная форма

№ п/п	Наименование разделов и тем	Количество часов				
		Лекции, (Л)	Практические занятия, (ПЗ)	Самостоятельная Работа (СР)	Всего по теме	Формируемые компетенции
1	2	3	4	5	6	7
Семестр 2						
1.	Теоретические основы международных экономических отношений.	6	12	28	46	УК-5 ОПК-2
2	Цифровые инструменты во внешней торговле	6	12	30	48	ОПК-2
3	Современные подходы к проведению международных переговоров	6	14	30	50	УК-5

	Подготовка и написание реферата			9	9	УК-5 ОПК-2
	Подготовка к экзамену			27	27	УК-5 ОПК-2
	Итого	18	38	124	180	

Учебная деятельность состоит из лекций, практических занятий, самостоятельной работы, реферата.

3.1. Содержание отдельных разделов и тем

Раздел 1. Теоретические основы международных экономических отношений.

Современные тенденции развития международных экономических отношений (МЭО). Глобализация. Региональная интеграция: эффект создания торговли, эффект отклонения торговли. Международная торговля товарами и услугами. Фирмы в МЭО: прямые иностранные инвестиции, аутсорсинг, офшоринг. Транснациональные корпорации.

Раздел 2. Цифровые инструменты во внешней торговле

Блокчейн и ИИ-решения в сфере внешней торговли. Web3-операционная модель: роли, подписи, безопасность, escrow по этапам поставки. Токенизация активов и цифровое торговое финансирование. Комплаенс-инструменты во внешней торговле в условиях цифровизации и внешних ограничений: вводная информация . Комплаенс в области цифрового торгового финансирования. Антиотмывочный комплаенс в ВЭД. Валютно-платежный комплаенс в ВЭД. Санкционный комплаенс в ВЭД.

Раздел 3. Современные подходы к проведению международных переговоров

Специфика ведения переговоров с китайскими партнерами (Разговор на языке Гуаньси: как вести переговоры с китайскими партнерами).Специфика ведения переговоров с индийскими партнерами (Индийская модель переговоров: как находить возможности там, где другие их не видят). Специфика ведения переговоров с представителями стран Ближнего Востока (От гостеприимства к сделке: искусство переговоров)

4. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (модуля)

4.1. Список основной литературы

1. Уланова, О. И. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебное пособие / О. И. Уланова, Ю. В. Решеткина. – Пенза: ПГАУ, 2024. – 138 с. – Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. — URL: https://e.lanbook.com/book/443612

13.01.2026

4.2. Список дополнительной литературы

1. Никитинская, Ю. В. Международные расчеты и валютные операции : учебное пособие / Ю.В. Никитинская, Т.В. Нечаева. – Москва: ИНФРА-М, 2026. – 215 с. – ISBN 978-5-16-022108-3. – Текст: электронный. - URL: https://znanium.ru/catalog/product/2253665

2. Маркова, В. Д. Маркетинг инноваций: учебник / В.Д. Маркова. – Москва: ИНФРА-М, 2025. — 181 с. — (Высшее образование: Магистратура). – DOI 10.12737/2049715. - ISBN 978-5-16-018716-7. - Текст: электронный. - URL: https://znanium.ru/catalog/product/2049715

3. Карпова, С. В. Международный маркетинг: учебник и практикум / С. В. Карпова. - 7-е изд. - Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2023. – 296 с. – ISBN 978-5-394-05390-0. - Текст: электронный. – URL: https://znanium.com/catalog/product/2083025

4.3. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

Таблица 3. Перечень информационных ресурсов

№ п/п	Наименование	Адрес
1.	*Официальный сайт Министерства сельского хозяйства Российской Федерации*	*http://www.mcx.ru*
2.	*ЭБС издательства «ИНФРА-М»*	*https://znanium.ru/*
3.	*ЭБС издательства «Лань»*	*https://e.lanbook.com/*

4.4. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модулю) и самостоятельной работы

1. Методические рекомендации по выполнению контрольных работ и рефератов / Новосиб. гос. аграр. ун-т; Фак. ЭиУ; сост.: И.Э. Толстова, О.С. Ковалева, О.Г. Антошкина. – Новосибирск, 2023.

2. Международные экономические отношения: методические указания по проведению практических занятий и самостоятельной работы/ Университет биотехнологий; сост: О.В. Ожогова. – Новосибирск: Изд-во Университет биотехнологий, 2023. – 21 с.

4.5. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем, наглядных пособий

Таблица 4. Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения

№ п/п	Наименование	Тип лицензии или правообладатель
1.	ALT Linux	ALT Linux
2.	Libre Office (Writer; Calc; Impress; Draw; Math; Base.)	СПО
3.	Microsoft Windows 10	Microsoft
4.	Microsoft Office Prof	Microsoft
5.	Браузер Mozilla Firefox	Mozilla Public License

Таблица 5. Перечень плакатов (по темам), карт, стендов, макетов, презентаций, фильмов и т.д.

№ п/п	Тип	Наименование	Примечание
1	Презентация	Финансовый менеджмент как система управления	4 слайда
2	Презентация	Финансовая отчётность в системе финансового менеджмента	3 слайда

3	Презентация	Оценка текущего финансового положения предприятия	14 слайдов
4	Презентация	Финансовые риски: сущность, основы анализа	2 слайда
5	Презентация	Операционный леверидж	2 слайда
6	Презентация	Финансовый леверидж	2 слайда

5. Описание материально-технической базы

Таблица 6. Перечень используемых помещений

№ аудитории	Тип аудитории	Перечень оборудования
А-003	Лекционная аудитория: учебная аудитория для занятий лекционного типа, групповых и индивидуальных консультаций.	Компьютер - 1 шт.; проектор BenQ MS616ST; экран проекционный 213x213; усилитель микрофона Audio Force M8; акустическая система - Quest MS 801W - 4 шт.; стационарный микрофон (на "гусиной шее"), микрофон с проводом; веб-камера с микрофоном; интерактивная доска 77" SMARTBORD 680; программное обеспечение (7-Zip 19.00 (x64), Adobe Acrobat Reader DC-Russian, AIMP, doPDF 7.3 printer, Excel, Master PDF Editor 3.6, Microsoft Edge); доска маркерная; доска ученическая, кафедра, тумба под аппаратуру; мебель учебная.
НК-432	Учебная аудитория: аудитория для занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, проведения текущего контроля и промежуточной аттестации.	Компьютер - 1 шт.; колонки акустические; проектор; доска интерактивная; доска ученическая; наглядные пособия; мебель учебная.

6. Порядок аттестации студентов по дисциплине

Для аттестации студентов по дисциплине используется традиционная система контроля и оценки успеваемости обучающихся.

Форма аттестации – экзамен.

7. Согласование рабочей программы

Соответствует учебному плану, утвержденному Ученым советом ФГБОУ ВО Университета биотехнологий, протокол от «25» 12 2025 № 8

Рабочая программа обсуждена и утверждена
на заседании кафедры, протокол от «15» января 2026 № 8

Заведующий кафедрой		Н.А. Щербакова
(должность)	подпись	ФИО

Председатель учебно-методического совета (комиссии)		О.Г. Антошкина
(должность)	подпись	ФИО

Рабочая программа обсуждена и соответствует учебному плану, утвержденному Ученым советом ФГБОУ ВО Университета биотехнологий, протокол от «___» _____ 20__ №____

Изменений не требуется/изменения внесены в раздел(-ы):_____
нужное подчеркнуть

Председатель учебно-методического совета (комиссии)		
(должность)	подпись	ФИО

Рабочая программа обсуждена и соответствует учебному плану, утвержденному Ученым советом ФГБОУ ВО Университета биотехнологий, протокол от «___» _____ 20__ №____

Изменений не требуется/изменения внесены в раздел(-ы):_____
нужное подчеркнуть

Председатель учебно-методического совета (комиссии)		
(должность)	подпись	ФИО