ДОКУМЕНТ ПОДПИСАН
ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСЬЮ

Сведения о сертификате ЭП

Сертификат: 4187300118CCB3606C1AF1554B071263
Владелец: Бабин Владислав Николаевич
Действителен: с 08.12.2025 г. по 03.03.2027 г.

ФГБОУ ВО Университет биотехнологий

Кафедра управления и отраслевой экономики

Рег. №ЦИИ.03-430,01
«20» 01 2026 г.

УТВЕРЖДЕН
на заседании кафедры
Протокол от «15» 01 2026 г. № 8
Заведующий кафедрой управления и отраслевой экономики
_____ Н.А. Щербакова
(подпись)

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Б1.В.14 Внешнеэкономическая деятельность организации
Шифр и наименование дисциплины

38.03.02 Менеджмент
Код и наименование направления подготовки

Цифровой маркетинг
Направленность (профиль)

Новосибирск 2026

Паспорт
Фонда оценочных средств

№ п/п	Контролируемые разделы (темы) дисциплины	Код контролируемой компетенции (или ее части)	Наименование оценочного средства
1	Тема 1. Внешнеэкономическая деятельность и принципы ее осуществления.	ПК-1	Эссе, тестовое задание
2	Тема 2. Виды внешнеэкономической деятельности.	ПК-1	Эссе, тестовое задание
3	Тема 3. Внешнеторговые посредники и содействующие организации.	ПК-1	Эссе, тестовое задание
4	Тема 4. Принципы регламентации внешнеторговой деятельности.	ПК-1	Эссе, тестовое задание
5	Тема 5. Экономические методы регламентирования внешнеторговой деятельности в	ПК-1	Эссе, тестовое задание
6	Тема 6. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической	ПК-1	Эссе, тестовое задание
7	Тема 7. Экспортный и импортный контроль с сфере внешнеэкономической	ПК-1	Эссе, тестовое задание
8	Тема 8. Государственные органы в системе координации процессов внешнеторгового регулирования.	ПК-1	Эссе, тестовое задание
	Контрольная работа, зачет	ПК-1	Вопросы для контрольной работы, вопросы к экзамену

ВВЕДЕНИЕ

Разработанный фонд оценочных средств (ФОС) по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность организации» представляет собой совокупность контрольно-измерительных материалов (КИМ), предназначенных для измерения уровня достижения студентом необходимых знаний, умений, навыков и уровня сформированности компетенций, определенных в ФГОС ВО по направлению подготовки 38.03.02 Менеджмент.

В ФОС входят оценочные средства текущего контроля успеваемости и оценочные средства промежуточной аттестации студентов, соответствующие требованиям рабочей программы реализуемой учебной дисциплины на каждом этапе обучения.

1. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ. КРИТЕРИИ ОЦЕНИВАНИЯ

Темы эссе

1.Модификация или создание управленческой структуры для развития ВЭД организации.

2.Международная встречная торговля и ее возможности для российских предприятий.

3.Программа подготовки и проведения коммерческих переговоров (предмет, объект и задачи переговоров по выбору студента).

4.Развитие международного туризма.

5.Повышение конкурентоспособности российских предприятий в мировой экономике.

6. Разработка контракта бартерной сделки.

7. Развитие лизинговых операций в АПК (внешнеторговый аспект).

8. Анализ схем заключения экспортных и импортных контрактов.

9. Совершенствование стратегии предприятий в сфере ВЭД.

10. Консалтинговое сопровождение внешнеэкономической сделки.

11. Экономическая безопасность ВЭД организации.

12. Стратегическое планирование ВЭД организации.

14. Информационное обеспечение ВЭД в России и Новосибирской области.

15.Посреднические операции в России.

16. Маркетинг во внешнеэкономической деятельности России.

17. Развитие внешнеэкономической деятельности Новосибирской области.

18.Международные стандарты и проблемы повышения конкурентоспособности сельскохозяйственной продукции.

19.Кооперационные связи во внешнеэкономической деятельности России (на примере Новосибирской области).

Требования к содержанию эссе.

Эссе должно содержать четкое изложение сути поставленной проблемы, включать самостоятельно проведенный анализ этой проблемы с использованием концепций и аналитического инструментария, имеющегося в бизнес-практике, а также выводы, обобщающие авторскую позицию по поставленной проблеме.

Эссе является индивидуальной работой обучающихся. Работы, выполненные несколькими студентами в соавторстве, не принимаются. размер эссе – не менее четырех-пяти страниц.

Структура эссе. Введение – суть и обоснование выбора темы. Оно состоит из ряда компонентов, связанных логически и стилистически. На этом этапе важно правильно сформулировать вопрос, на который необходимо найти ответ в процессе исследования. Основная часть – теоретические основы, выбранной проблемы и изложение основного вопроса. Данная часть предполагает развитие аргументации и анализа, а также их обоснование, исходя из имеющихся данных и позиций по этому вопросу. Заключение – обобщения и аргументированные выводы по теме с указанием области ее применения.

Возможны несколько вариантов эссе.

1. Критический анализ и обзор литературы по избранной теме.
2. Представление результатов собственного исследования. В этом случае должна быть ясная постановка задачи, описание используемых данных и результатов расчетов в виде таблиц, графиков и т.п.
3. Построение теоретической модели, иллюстрирующие отдельные положения курса или модификация рассмотренной в курсе модели.
4. Анализ конкретных ситуаций, иллюстрирующих примеры типичных ошибок или наоборот эффективного проектирования бизнес-процессов. Для этого могут быть использованы источники СМИ и Интернета, экспертные материалы и т.д., рассмотренные в рамках курса.

Во всех случаях желательно обоснование выбора темы (например, почему она вас заинтересовала или в чем вы видите ее актуальность, теоретическую или практическую значимость). В конце эссе необходимы выводы.

Источники информации. Работа над эссе предполагает самостоятельный поиск литературы по теме, при этом поощряется обращение к источникам, не рассмотренным в курсе. При проведении собственного исследования рекомендуется использовать различные открыты базы данных.

Критерии оценки:

- оценка «отлично» выставляется студенту, если им раскрыта тема эссе и в тексте представлено собственное мнение;
- оценка «хорошо» выставляется студенту, если им раскрыта тема эссе но в тексте недостаточно представлено собственное мнение;
- оценка «удовлетворительно» выставляется студенту, если им не полно раскрыта тема эссе и в тексте собственное мнение раскрыто не полно;
- оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, если им не раскрыта тема эссе и в тексте не представлено собственное мнение.

Фонд тестовых заданий по дисциплине

1. Признаки международной коммерческой сделки являются:
а) перемещение предмета сделки за границу страны – продавца;
б) совершение платежа в иностранной валюте;
в) совершение сделки между сторонами разной национальности;
г) совершение сделки между партнерами , предприятия которых находятся в разных странах.

2. Согласно международным нормам международная коммерческая сделка может быть заключена:
а) устно,
б) письменно,
в) как письменно, так и устно.

3.В качестве видов внешнеэкономической деятельности можно назвать :
а) внешнеторговую деятельность;
б) сотрудничество в области культуры и спорта;
в) инвестиционное сотрудничество.

4. Установите последовательность этапов внешнеторговой сделки:
а) маркетинговые исследования внешнего рынка;
б) исследование показателей, характеризующих фирму;
в) установление графика поставки;
г) установление делового контакта с партнером.

5. Внешнеэкономическая деятельность предприятия это сфера:
а) экспорта товаров и услуг;
б) импорта товаров и услуг;
в) научно- технической кооперации с зарубежными организациями.

6. К внешнеторговым операциям относятся:
а) экспорт;
б) импорт;
в) производственная кооперация;
г) валютные и финансовые кредитные операции.

7. Письменной формой международной коммерческой сделки согласно международным нормам считается:
а) контракт,
б) переписка контрагентов,
в) предложение экспорта и ответ покупателя,
г) предложение экспорта и акцепт покупателя,
д) запрос покупателя и оферта продавца.

8. Предложение продавца, направленное конкретному покупателю и содержащее срок для ответа, называется:
а) оферта,
б) акцепт,
в) твердая оферта,
г) свободная оферта.

9. Продажа на зарубежном рынке товара, ранее купленного на другом рынке, без его переработки называется:
а) экспорт,
б) импорт,
в) реэкспорт,
г) реимпорт.

10. К основным формам расчетов при осуществлении внешнеторговых сделок относят:
а) базисные условия поставки;
б) документарный аккредитив;
в) условия платежа;
г) банковский перевод.

11. Какие оговорки по качеству используются во внешнеторговых контрактах:
а) соответствие стандарту;
б) соответствие описанию;
в) соответствие образцу;
г) соответствие мировым стандартам;
д) высший сорт;
е) такой, какой есть.

12. Базисные условия поставки в контракте определяют:
а) порядок перевозки товара,
б) распределение расходов по доставке товара между продавцом и покупателем,
в) степень риска сделки,
г) ответственность сторон за исполнение контракта,
д) момент перехода риска с продавца на покупателя.

13. Какие способы фиксации цены используются в международных контрактах купли – продажи:
а) твердая цена,
б) цена с последующей фиксацией,
в) переменная цена,
г) подвижная цена,
д) скользящая цена,
е) кумулятивная цена.

14. Споры по внешнеторговым контрактам обычно рассматриваются:
а) в местном суде ответчика;
б) в специализированном арбитраже;
в) в специализированном арбитраже по месту подписания контракта;
г) арбитражным судом, указанным сторонами контракта.

15. Какие обстоятельства могут считаться форс – мажорными:
а) любые стихийные бедствия;
б) любые правительственные меры регулирования международной торговли;
в) обязательства чрезвычайного характера, которые стороны не могли предвидеть;
г) обстоятельства, препятствующие исполнению контракта.

16. Понятие «договорная территория» в соглашении означает, что:
а) территорию, на которой расположено предприятие посредника;
б) территорию, на которой посредник реализует товары экспортера;
в) территорию, на которой экспортер самостоятельно реализует свою продукцию.
посредником.

17. В международной торговле понятие платежа наличными предполагает, что:
а) покупатель передает продавцу банкноты после заключения контракта;
б) покупатель оплачивает по кредитной карте в момент получения товара;
в) платеж осуществляется до поставки товара;
г) между поставкой товара и оплатой нет большого разрыва во времени;
д) между поставкой товара и оплатой существует значительный разрыв во времени.

18.В сделке финансируемого лизинга участвуют:
а) арендатор и производитель арендуемого оборудования;
б) арендатор и лизинговая компания;
в) производитель арендуемого оборудования и лизинговая компания;
г) арендатор, лизинговая компания и производитель арендуемого оборудования.

19. На международных товарных биржах заключаются сделки:
а) на стандартизированные товары, промышленное сырье и сельскохозяйственную продукцию;
б) промышленное оборудование;
в) сырьевые товары с индивидуальными свойствами.

20. Для установления контрактных цен в международных коммерческих сделках используются:
а) внутренние цены производителя;
б) биржевые котировки;
в) публикации в деловой прессе;
г) прейскуранты и ценники;
д) цены ведущих мировых экспортеров;
е) справочные цены мировых товарных рынков;
ж) расчетные цены таможенных органов.

Критерии оценки:

– оценка «отлично» выставляется обучающемуся, если он владеет терминологией, категориями, прослеживает связь между теорией и практикой;

– оценка «хорошо» выставляется обучающемуся, если он затрудняется ответить на дополнительные вопросы;

– оценка «удовлетворительно» выставляется обучающемуся, если он владеет поверхностными теоретическими знаниями;

– оценка «неудовлетворительно» выставляется обучающемуся, если он не знает основных терминов, категорий и законов.

Комплект заданий для контрольной работы

Контрольная работа 1

1. Внешнеэкономический потенциал организации.
2. Факторы, учитывающие при выборе зарубежного рынка.
3. Требования к тексту контракта.

Контрольная работа 2

1. Законодательно-правовая база регулирования внешнеэкономической деятельности.
2. Факторы, влияющие на проведение торговых операций в АПК.
3. Особенности типовых контрактов.

Контрольная работа 3

1. Управление внешнеэкономической деятельностью организации.
2. Виды справочников для участников внешнеэкономической деятельности.
3. Основные показатели эффективности деятельности международных организаций в сфере внешнеэкономической деятельности.

Контрольная работа 4

1. Положительные стороны посреднических услуг.
2. Формирование экспортной цены.
3. существенные и несущественные условия контракта.

Контрольная работа 5

1. Основные условия внешнеторговых контрактов.
2. Перечислите этапы заключения и исполнения внешнеторговой сделки.
3. Каковы права и обязанности агентов?

Контрольная работа 6

1. Какова цель внешнеэкономической политики России?
2. Какие нетарифные ограничения экспорта используются в России?
3. Какие международные соглашения служат основой существующего регламентирования внешнеторговых операций?

Контрольная работа 7

1. Представители каких отечественных отраслей из числа экспортеров-производителей представлены на внешних рынках?
2. В чем состоит стратегия внешнеэкономической деятельности в России?
3. Определение эффективности экспортной операции.

Контрольная работа 8

1. Опишите принципы построения системы регулирования внешнеэкономической деятельности в России.
2. Дайте понятие диверсификации внешнеэкономических связей.
3. Экономическая эффективность экспортно-импортных операций.

Контрольная работа 9

1. Формы международного контракта.
2. Стратегия развития внешнеэкономической деятельности РФ.
3. Перечислите виды таможенных платежей.

Контрольная работа 10

1. Укажите отличия и сходства категорий: ВЭД, ВЭС, ВЭО.
2. Внешнеэкономические операции.
3. Задачи отдела внешнеэкономической деятельности на предприятии.

Контрольная работа 11

1. Управление проектами в сфере внешнеэкономической деятельности.
2. Особенности информации в справочниках.
3. Этапы внешнеэкономической операции.

Контрольная работа 12

1. Обязательные и дополнительные условия контракта.
2. Охарактеризуйте три этапа анализа внешнеэкономической деятельности организации.
3. Нормативно-правовые акты, регулирующие ВЭД РФ.

Контрольная работа 13

1. Какие основные этапы можно выделить в развитии регулирования внешнеэкономической деятельности в России?
2. Раскройте сущность исполнения контрактов
3. Экспортные стратегии. Основные группы экспортных стратегий.

Контрольная работа 14

1. Определение эффективности экспортной операции.
2. Как осуществляется контроль внешнеэкономической деятельности в организации?
3. Что такое базисные условия контракта? Базис чего они устанавливают?

Контрольная работа 15

1. Основные положения Устава внешнеторговой организации.
2. Сущность посредников.
3. Практика субсидирования экспорта аграрной продукции.

Контрольная работа 16

1. Особенности обложения пошлинами сельскохозяйственной продукции.
2. Структура контракта.
3. Перечислите виды договоров, применяемых во внешнеторговой практике.

Контрольная работа 17

1. Какую информацию содержат все внешнеторговые документы?
2. Какие типы внешнеторговых посредников возможно использовать при сбыте продукции (услуг) на зарубежной территории?
3. Каковы права и обязанности агентов?

Критерии оценки:

- оценка «зачтено» выставляется студенту, если выполнены все требования к написанию и защите контрольной работы: обозначена проблема и обоснована её актуальность, сделан краткий анализ различных точек зрения на рассматриваемую проблему и логично изложена собственная позиция, сформулированы выводы, тема раскрыта полностью, выдержан объём, соблюдены требования к внешнему оформлению, даны правильные ответы на дополнительные вопросы. Работа может быть зачтена и в том случае, когда основные требования к контрольной работе и ее защите выполнены, но при этом

допущены недочёты. В частности, имеются неточности в изложении материала; отсутствует логическая последовательность в суждениях; не выдержан объём контрольной работы; имеются упущения в оформлении; на дополнительные вопросы при защите даны неполные ответы;

- оценка «не зачтено» – тема контрольной работы не раскрыта, задания не выполнены, обнаруживается существенное непонимание проблемы.

2. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ. КРИТЕРИИ ОЦЕНИВАНИЯ

Вопросы к экзамену

1. Понятие внешнеэкономической деятельности, условия ее осуществления и исходные принципы.
2. Основы осуществления внешнеэкономической деятельности на предприятиях, в организациях, на фирмах?
3. ВЭД и ВЭС – критерии оценки.
4. Внешнеэкономические функции эскпортоориентированных предприятий.
5. Совокупность элементов внешнеэкономической деятельности организации.
6. Виды внешнеэкономической деятельности экспортоориентированных предприятий.
7. Внешнеэкономическая и внешнеторговая деятельность организации – характерные отличия.
8. Экспортная стратегия в составе внешнеэкономической деятельности организации.
9. Участники внешнеэкономической деятельности в России, их классификация.
10. Экспортеры-производители, их целевые функции в составе внешнеэкономической деятельности.
11. Представители посредников в составе участников внешнеэкономической деятельности.
12. Содействующие организации в составе участников внешнеэкономической деятельности.
13. Целевые функции внешнеторговых фирм экспортоориентированных предприятий.
14. Формы и методы стимулирования экспортеров как элемент госрегулирования в практике развитых стран.
15. Основные этапы развития внешнеэкономической деятельности в России.
16. Основные принципы осуществления внешнеэкономической деятельности: понятие, система, содержание, правовая регламентация, значение.
17. Место Российской Федерации в системе мировых хозяйственных связей. Стимулирование экспорта: понятие, задачи, система.
18. Роль и место государства в регулировании внешнеэкономической деятельности.
19. Регулирование внешнеэкономической деятельности государственными органами РФ общей компетенции: система таких органов и их компетенция.
20. Специальные государственные органы регулирования внешнеэкономической деятельности.
21. Порядок и способы заключения внешнеэкономического контракта: подготовка, согласование условий, форма, условия действительности.

22. Правовая регламентация порядка и способов заключения контракта. Содержание контракта (коммерческие условия).

23. Ответственность сторон внешнеэкономического контракта. Правовое регулирование рассмотрения коммерческих споров: органы, способы, процедура. МКАС при ТПП РФ. Исполнение решений.

24. Экспортный контроль в РФ. Исключительные права на экспорт и (или) импорт отдельных товаров.

25. Ограничение, приостановление внешнеэкономической деятельности. Эмбарго. Специальные экономические меры. Правовое регулирование и правовые последствия введения этих мер.

26. Санкции и контрмеры как средства регулирования ВЭД.

27. Базисные условия поставки. ИНКОТЕРМС.

28. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности в России.

29. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок.

30. Виды внешнеторговых посредников, их права и обязанности.

31. Агентский договор: содержание, стороны, их обязанности и ответственность.

32. Комиссионное соглашение в международной коммерческой практике.

33. Система мер тарифного и нетарифного регулирования внешней торговли.

34. Система мер содействия внешней торговле.

35. Порядок квотирования экспорта и импорта в России. Контингент товаров и виды квот.

36. Общая характеристика нетарифного ограничения внешнеэкономической деятельности в России.

37. Налоги на импорт в международной практике, их цель и классификация.

38. Таможенный тариф в практике регулирования внешнеэкономической деятельности в России. Его функции и состав.

39. Лицензирование импорта и его правовая основа в международной торговле.

Критерии оценки:

– отметка «отлично» выставляется студенту, если он глубоко и прочно усвоил программный материал, исчерпывающе, последовательно, четко и логически стройно его излагает, умеет тесно увязывать теорию с практикой, свободно справляется с задачами, вопросами и другими видами применения знаний, причем не затрудняется с ответом при видоизменении заданий, использует в ответе материал монографической литературы, правильно обосновывает принятое решение, владеет разносторонними навыками и приемами выполнения практических задач.

– отметка «хорошо» выставляется студенту, если он твердо знает материал, грамотно и по существу излагает его, не допуская существенных неточностей в ответе на вопрос, правильно применяет теоретические положения при решении практических вопросов и задач, владеет необходимыми навыками и приемами их выполнения.

– отметка «удовлетворительно» выставляется обучающемуся, если он имеет знания только основного материала, но не усвоил его деталей, демонстрирует недостаточно систематизированы теоретические знания программного материала, допускает неточности, недостаточно правильные формулировки, нарушения логической последовательности в изложении программного материала, испытывает затруднения при выполнении практических работ.

– отметка «неудовлетворительно» выставляется обучающемуся, который не знает значительной части программного материала, допускает существенные ошибки при его изложении, неуверенно, с большими затруднениями выполняет практические работы.

ЗАДАНИЯ ДЛЯ ОЦЕНКИ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИЙ

Задания для оценки сформированности компетенции ПК-1:

Задание 1. Какой документ предоставляет право предприятиям, предпринимателям и их объединениям самим устанавливать внешнеэкономические связи в пределах полномочий, которые предусмотрены законодательством?

а) внешнеторговый контракт;

б) Закон РК «О государственном регулировании внешнеэкономических отношений»;

б) Гражданский Кодекс РФ;

г) Конституция РФ.

Ответ: г

Задание 2. Какие субъекты НЕ являются участниками ВЭД:

а) организации-посредники;

б) региональные органы самоуправления;

в) риэлторские фирмы;

г) производители-экспортеры.

Ответ: в

Задание 3. Что относится к основной внешнеэкономической операции?

а)лизинг;

б) экспедиторские операции;

б) страхование грузов;

г) международные расчеты.

Ответ: а

Задание 4. Какая структура управления ВЭД ориентируется на продажу товаров по группам стран?

а) Функциональная;

б) Сегментная;

б) Предметная;

г) Региональная.

Ответ: г

5. Какие обстоятельства могут считаться форс-мажорными?

а) любые стихийные бедствия;

б) любые правительственные меры регулирования международной торговли;

в) обстоятельства чрезвычайного характера, которые стороны не могли предвидеть;

г) обстоятельства, препятствующие исполнению контракта.

Ответ: в

Задание 6. Дайте определение понятию «офшорная зона».

Ответ: ….

Задание 7. Дайте определение понятию «клиринг».

Ответ: ….

Задание 8. Что представляет собой такой таможенный режим как «Выпуск товаров для свободного обращения»?

Ответ: ….

Задание 9. Внешнеторговая деятельность представляет собой:

Ответ: ….

Задание 10. Дайте определение понятию «твердая оферта».

Ответ: ….

Критерии оценки результатов:

– оценка «отлично» выставляется студенту, если он отвечает верно на 80-100% вопросов.

– оценка «хорошо» выставляется студенту, если он отвечает верно на 70-79% вопросов.

– оценка «удовлетворительно» выставляется студенту, если он отвечает верно на 60-69% вопросов.

– оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, если он не освоил материал темы, дает менее 60% правильных ответов.

МАТРИЦА СООТВЕТСТВИЯ КРИТЕРИЕВ ОЦЕНКИ УРОВНЮ СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИЙ

Критерии оценки	Уровень сформированности компетенций
Оценка по пятибалльной системе	
«*Отлично*»	«*Высокий уровень*»
«*Хорошо*»	«*Повышенный уровень*»
«*Удовлетворительно*»	«*Пороговый уровень*»
«*Неудовлетворительно*»	«*Не достаточный*»
Оценка по системе «зачет – незачет»	
«*Зачтено*»	«*Достаточный*»
«*Не зачтено*»	«*Не достаточный*»

Методические материалы, определяющие процедуру оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

1. Положение «О балльно-рейтинговой системе аттестации студентов (https://edubiotech.ru/file/403: режим доступа свободный);

2. Положение «О проведении текущего контроля и промежуточной аттестации обучающихся (https://edubiotech.ru/file/104821: режим доступа свободный).